

Einleitung

Titiseestraße 17 79822 Titisee-Neustadt
Telefon 07651 93953-0
Telefax 07651 93953-29
E-Mail: kanzlei@niedermaier-partner.de
www.niedermaier-partner.de

Neugründer von Unternehmen müssen sich schon frühzeitig Gedanken zu den unterschiedlichsten Themen wie Geschäftsidee, Marktlage oder Erfolgsaussichten machen.

Damit Sie bei den dabei anfallenden komplexen Fragestellungen nicht den Überblick verlieren, stehen wir Ihnen jederzeit mit kompetentem Rat und einem großen Erfahrungsschatz zur Seite.

Wir unterstützen Sie bei

- Fragen zur Rechtsformwahl
- der Erstellung eines Businessplans
- Kreditgesprächen, bei der Beantragung von Fördermitteln
- Anmeldeformularen
- der Festsetzung von Steuervorauszahlungen und

Außerdem stehen wir Ihnen als ständiger Ansprechpartner bei Buchführung, Belegarchivierung und Controlling zur Verfügung.

Wenn auch Sie ein Unternehmen gründen möchten, so vereinbaren Sie einen Besprechungstermin mit uns, damit wir Sie tatkräftig bei den anstehenden Herausforderungen unterstützen können.

Als Vorbereitung für eine Erstberatung haben wir eine Checkliste für Sie erstellt. Sie unterstützt Sie als Unternehmen, wichtige Fragen im Blick zu behalten und gibt uns einen ersten Überblick über Ihr Vorhaben.

Checkliste Unternehmensgründung

Die Checkliste

Hier können Sie vermerken, welche Fragen schon beantwortet wurden.

Gründerperson

- Wo liegen Ihre Stärken?
- Welches sind Ihre Schwächen?
- Wie würden Sie ihre fachlichen Qualitäten beschreiben?
- Haben Sie kaufmännische Qualitäten?

Gründungsvorhaben

- Wie sieht Ihre Geschäftsidee aus?
- Worin liegt der Nutzen Ihres Angebots?
- Wie viel kostet Sie Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung?
- Zu welchem Preis wollen Sie Ihr Angebot offerieren?
- Wie bekannt ist Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung?
- Wer kommt als Lieferant oder Großhändler in Frage?
- Welche Risiken müssen Sie einkalkulieren?

Marktchancen

- Wer sind Ihre Kunden?
- Wie sehen die Wünsche dieser Zielgruppe aus?
- Wie setzen Sie Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung ab?
- Wie beschreiben Sie Ihre Marktstrategie?

Konkurrenz

- Haben Sie Konkurrenten?
- Wer sind Ihre Konkurrenten?
- Was kostet Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung beim Konkurrenten?
- Welchen Service bietet die Konkurrenz?

Standort

- Wo soll der Standort für Ihr Unternehmen sein?
- Ist dieser Standort für Ihre Geschäftsidee geeignet?
- Wie ist die Verkehrsbindung an Ihrem Standort?
- Wie ist das Angebot an Gewerbefläche?

Checkliste Unternehmensgründung

- Wie ist das Angebot an qualifiziertem Personal und Kooperationspartnern?

Rechtsformwahl - Buchführung

- Wollen Sie Ihr Unternehmen alleine starten oder mit Partnern?
- Wie hoch ist Ihr Finanzierungsbeitrag?
- In welchem Ausmaß wollen Sie Haftung übernehmen?
- Gründen Sie eine Personen- oder Kapitalgesellschaft?
- Nach welcher Gewinnermittlungsart haben Sie Ihren Gewinn zu ermitteln?

Rentabilitätsvorschau

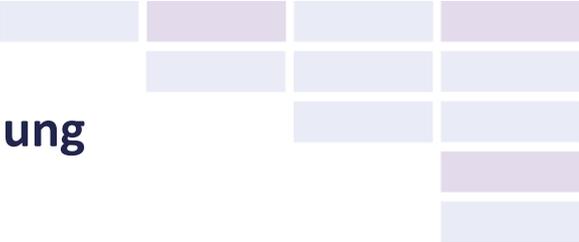
- Haben Sie an alle Kosten gedacht?
- Können Sie mit Ihrem Vorhaben genügend Erträge erzielen?

Finanzierungsplan

- Wie viel Kapital benötigen Sie?
- Welche Investitionen müssen Sie tätigen?
- Wie hoch sind Ihre Umsatzziele für die kommenden Jahre?
- Wie sieht der Liquiditätsplan für Ihr Unternehmen aus?

Zukunftsaussichten

- Wie wird sich Ihr Bereich entwickeln?
- Gibt es vergleichbare Branchen bzw. Unternehmen als Orientierungshilfe?
- Wie wird sich die Nachfrage nach Ihrem Angebot entwickeln?
- Wie lange können Sie einen Vorsprung vor der Konkurrenz halten?



Checkliste Unternehmensgründung

Der ausführliche Fragebogen

Hier können Sie die Antworten aufnehmen.

Gründerperson

Wo liegen Ihre Stärken?

Welches sind Ihre Schwächen?

Wie würden Sie ihre fachlichen Qualitäten beschreiben?

Haben Sie kaufmännische Qualitäten?

Checkliste Unternehmensgründung

Gründungsvorhaben

Wie sieht Ihre Geschäftsidee aus?

Worin liegt der Nutzen Ihres Angebots?

Wie viel kostet Sie Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung?

Zu welchem Preis wollen Sie Ihr Angebot offerieren?

Wie bekannt ist Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung?

Checkliste Unternehmensgründung

Wer kommt als Lieferant oder Großhändler in Frage?

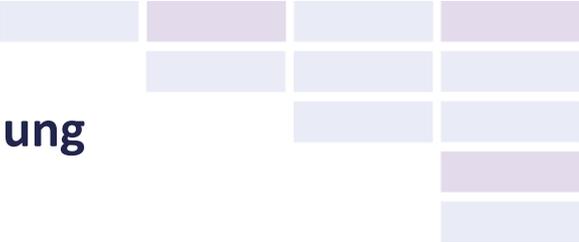
Welche Risiken müssen Sie einkalkulieren?

Marktchancen

Wer sind Ihre Kunden?

Wie sehen die Wünsche dieser Zielgruppe aus?

Wie setzen Sie Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung ab?



Checkliste Unternehmensgründung

Wie beschreiben Sie Ihre Marktstrategie?

Konkurrenz

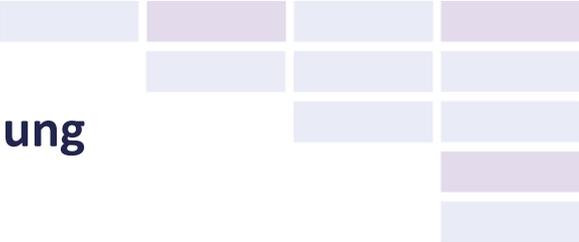
Haben Sie Konkurrenten?

Wer sind Ihre Konkurrenten?

Was kostet Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung beim Konkurrenten?

Welchen Service bietet die Konkurrenz?

Checkliste Unternehmensgründung



Standort

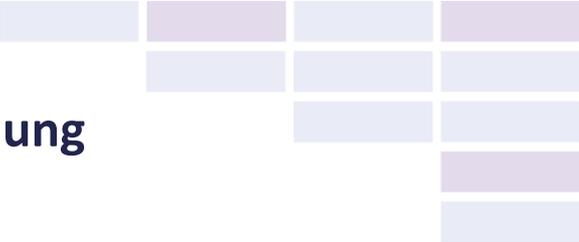
Wo soll der Standort für Ihr Unternehmen sein?

Ist dieser Standort für Ihre Geschäftsidee geeignet?

Wie ist die Verkehrsbindung an Ihrem Standort?

Wie ist das Angebot an Gewerbefläche?

Wie ist das Angebot an qualifiziertem Personal und Kooperationspartnern?



Checkliste Unternehmensgründung

Rechtsformwahl - Buchführung

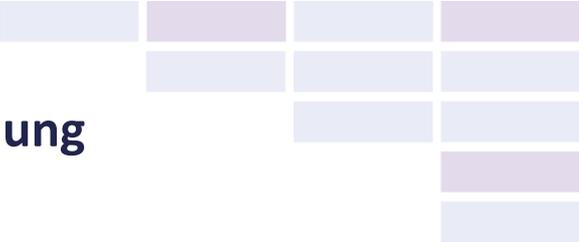
Wollen Sie Ihr Unternehmen alleine starten oder mit Partnern?

Wie hoch ist Ihr Finanzierungsbeitrag?

In welchem Ausmaß wollen Sie Haftung übernehmen?

Gründen Sie eine Personen- oder Kapitalgesellschaft?

Nach welcher Gewinnermittlungsart haben Sie Ihren Gewinn zu ermitteln?



Checkliste Unternehmensgründung

Rentabilitätsvorschau

Haben Sie an alle Kosten gedacht?

Können Sie mit Ihrem Vorhaben genügend Erträge erzielen?

Finanzierungsplan

Wie viel Kapital benötigen Sie?

Welche Investitionen müssen Sie tätigen?

Wie hoch sind Ihre Umsatzziele für die kommenden Jahre?

Checkliste Unternehmensgründung

Wie sieht der Liquiditätsplan für Ihr Unternehmen aus?

Zukunftsaussichten

Wie wird sich Ihr Bereich entwickeln?

Gibt es vergleichbare Branchen bzw. Unternehmen als Orientierungshilfe?

Wie wird sich die Nachfrage nach Ihrem Angebot entwickeln?

Wie lange können Sie einen Vorsprung vor der Konkurrenz halten?